

خاطرات علی اصغر پورمند به پیشخوان کتابفروشی‌ها رسید؛

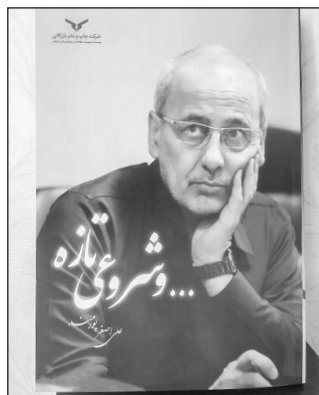
هدینگ میدکو شروعی تازه برای دوران حرفه‌ایم بود



کردیم و بازخورد بسیار خوبی هم داشت.

فعالیت اقتصادی را از کودکی شروع کردم

در این گفت‌وگو او توضیح داد که فعالیت اقتصادی را از دوره کودکی و صفر شروع کرده و هیچ حامی هم نداشته است: «از ۹ سالگی و زمانی که دانش‌آموز کلاس سوم بودم کار کردن را شروع کردم... برای این که کار کنم پرس و جو کردم، در آن مقطع زمانی در تهران بامیه بود. برای خرید بامیه از عمده فروش باید ساعت پنج صبح در صف می‌ایستادم. یک ظرف بامیه را یک تومان می‌خریدم و می‌فروختم. روز اولی که رتتم بعد از گذشت ۳ ساعت بامیه‌ها را دو تومان فروختم که این خیلی خوب بود، و همین را ادامه دادم... (من به طور کلی از همان کودکی) یک علاقه درونی و ذاتی نسبت به کسب و کار داشتم... از طرف خانواده مادری، پدر بزرگ من کاسب بود. در طول تابستان معمولاً یک ماه به ساری می‌رفتم، و من همان مدت کوتاه را به مغازه ایشان می‌رفتم و کار می‌کردم. مغازه پدر بزرگم برنج‌فروشی بود، گندم و جو هم خرید و فروش می‌شد. در آن جا یاد گرفتم که در کسب و کار هم خرید هست و هم فروش؛ نکته دیگر کاربرد دخل را فهمیدم. دخل، کسویی بود که بعد از هر فروشی، پول را داخل آن می‌ریختند و جالب است اگر کالایی می‌خریدند باز هم از همان دخل بر می‌داشتند. پدر بزرگم شب که می‌خواست به خانه برود، دخل را حساب و کتاب می‌کرد و ترازش را همان آخر شب می‌گرفت... در واقع بخشی از کسب و کار را (این طور) در دوران کودکی یاد گرفتم. در تهران در ایام تابستان در جاهای مختلف کار می‌کردم، و هر چه بزرگ‌تر می‌شدم سراغ کارهای بهتری می‌رفتم...»



پیش می‌رود. فصل پنجم و ششم، به شروع کار در آموزش و پرورش، ازدواج و جبهه رفتن و ورود به صنعت و تجارت که هر کدام با فراز و فرودهایی همراه است اختصاص دارد، تا این که بالاخره به‌طور نسبی به یک وضعیت با ثبات کاری می‌رسد و مسیری نو در زندگی او که از حضور در نهاد ریاست جمهوری آغاز می‌شود، منجر می‌گردد و در ادامه به وزارت معادن و فلزات می‌رسد. کسانی علاقه‌مند به پیگیری یافته‌ها، تجربیات و چالش‌های بخش صنعت و معدن کشور هستند از این جا به بعد می‌توانند، همراه با مطالعه زندگی حرفه‌ای آقای پورمند، به نوعی فراز و فرودهای تاریخ سه دهه اخیر را در حوزه‌های اقتصادی دنبال کنند.

حوادثی که با تلاش زیاد پشت سر گذاردم

این اشارات کوتاه که در این کتاب به تفصیل آمده، در واقع خلاصه زندگی مردی است که با کار زیاد به مدارج بالا رسیده و حالا مدعی است: «در حال اتمام فاز (منحنی) اول میدکو با حدود ۴۰ پروژه هستیم و از دو سال قبل وارد مرحله منحنی دوم شده‌ایم؛ در برنامه استراتژیک توسعه میدکو، هدف‌گذاری شده است که ظرف ده سال به تولید ۱۰ میلیون تن فولاد (به طور کامل از معدن تا محصول نهایی) و ۳۰۰ هزار تن کاندس مس برسیم (ص ۳۵۳). این کتاب مجموعاً دوازده فصل دارد.

بازگشت مجدد او به فولاد و کرمان. او در مقدمه خاطرات خود می‌نویسد: «علت این که نام کتاب را «و شروعی تازه» گذاشتم، این بود که در مقاطع مختلفی از دوران کاری و مخصوصاً پس از کناره‌گیری از مسئولیت‌های (نسبتاً دست و پا گیر) دولتی، با چالش‌ها و فرصت‌های جدیدی مواجه شده‌ام که لطف خداوند متعال و استفاده از تجارب ذی‌قیمت قبلی، کمک نموده تا مسیری جدید را شروع کنم». و این همان مسیری است که این کارآفرین در طول حدود پانزده سال گذشته از فعال‌سازی شرکت فنی و مهندسی «در کاوش» آغاز کرد و در ادامه سرانجام به تاسیس هدینگ میدکو ختم شد.

اسم رمز هدینگ میدکو «شروعی تازه» است

پورمند در این باره توضیح می‌دهد: «مهمترین بخش کتاب مربوط به تشکیل شرکت میدکو می‌باشد و تلاش خواهیم کرد این اتفاق بسیار مهم و نحوه شکل‌گیری این شرکت را با جزئیات بیشتر تری بنویسیم. البته میدکو شروعی تازه برای دوران حرفه‌ای من بود و ابعاد و زوایای آن بسیار زیاد، پیچیده و چند وجهی می‌باشد.»

از خاطرات پورمند بر می‌آید که نقطه آغاز فعالیت در میدکو را باید روزی در تابستان سال ۸۷ بدانیم. در آن روز مهندس مسعود آبکاء به دفتر شرکت «در کاوش» که مدیرعامل آن مهندس پورمند بوده تلفن می‌زند، و به او می‌گوید که حامل پیامی از سوی دکتر قاسمی مدیرعامل بانک پاسارگاد برای فعال‌سازی هدینگ خاورمیانه است. فصل یازدهم و دوازدهم کتاب که شاید مهم‌ترین بخش این کتاب باشد تماماً شرح تاسیس، برنامه‌ریزی و گسترش واحدهای مختلف این مجموعه در استان کرمان و برخی نقاط دیگر است. کسانی که در کرمان به کار صنعت و معدن مشغول‌اند، به دانستن تجربه‌ها و اطلاعات این دو فصل نیاز بیشتری دارند.

گو این که صحبت درباره میدکو در این دو فصل خیلی خلاصه آمده و انتظار می‌رود در ویرایش‌های بعدی این کتاب شرح مبسوطی از این رویداد و به ویژه چالش‌هایی که با آن مواجه بوده، آورده شود، اما همین مقدار اطلاعات هم که در این دو فصل آمده، غنیمتی است. بسیاری از اشخاص موثر و پروژه‌های مهم میدکو در این مختصر، معرفی شده‌اند، که بر اثر همین آشنایی اندک هم می‌توانیم به اهمیت کاری در این هدینگ انجام شده است پی برد.

از اهمیت میدکو که گفته شد، بد نیست این هم از قول مهندس پورمند در سخن پایانی این کتاب اضافه شود: «میدکو در حال حاضر از نظر ارزش بازار بورس، در رتبه سوم قرار دارد. راه‌اندازی حدود ۴۰ معدن و کارخانه، اشتغال ۱۲ هزار نفر پرسنل به صورت مستقیم و ۱۲۰ هزار نفر به صورت غیرمستقیم، تعداد یک و نیم میلیون نفر سهامدار) به صورت مستقیم و غیرمستقیم، بدون شک مشیت، اراده، تقدیر و قضاء خداوند متعال بوده است» (ص ۴۵۴).

گروه اقتصاد: بیان تجربه‌های زیسته در میان اهل فرهنگ و سیاست امر نسبتاً متداولی است و بیش‌تر اوقات رجال این دو حوزه به صورت خودجوش، خاطرات خود را می‌نویسند تا در یک زمان مناسب دست به انتشار آن بزنند. این تجربه‌ها خواه ناخواه بخشی از تاریخ تحول در حوزه‌های فرهنگی و اجتماعی ما به شمار می‌آیند و به جامعه کمک می‌کنند تا راه‌های رفته را تکرار نکنند.

در میان فعالان حوزه اقتصاد اما خاطره‌نویسی کمتر رواج دارد، دستکم در کشور ما بسیاری، از بیان تجربیات و نظریات خود به صورت کتاب، سخنرانی یا مصاحبه چشم‌پوشی می‌کنند. این بی‌توجهی و غفلت به زبان جامعه است که به طور ناخواسته چاره‌ای جز تکرار اشتباهات پیشینیان را در خود نمی‌بیند. خاطراتی هم که در سال‌های اخیر، شاهد انتشار آن‌ها بوده‌ایم، اغلب به صورت مصاحبه‌اند و از جنس پروژه‌های تاریخ شفاهی تولید و تدوین می‌شوند. گروهی هم با انگیزه نشر دانش و تجارب خود یا تسری سبک مدیریتی که منجر به موفقیت آنان شده است، تلاش می‌کنند به منظور درس‌آموزی دیگران، فرازهای مهم زندگی خود را به صورت خودمصاحبه یا تنظیم یادداشت‌های شخصی و اداری، این فرصت را برای مخاطبان خود فراهم آورند.

با این مقدمه، به معرفی کتاب تازه‌ای که اخیراً به لطف جناب حمید نیک‌نفس، چهره فعال فرهنگی، به دستمان رسیده، و بزعم ما از نوع دوم و کتاب خاطرات خودنوشت است می‌پردازیم. کتاب «... و شروعی تازه»، تالیف دکتر علی‌اصغر پورمند را شرکت چاپ و نشر بازرگانی، پاییز امسال منتشر کرده و هم‌اکنون به پیشخوان کتابفروشی‌ها راه یافته است. این کتاب، هم‌اکنون در کتابفروشی ماهان به نشانی کرمان، بلوار پرستار، موجود است.

آقای پورمند، در کرمان چهره شناخته شده‌ای است و بدون تردید بخش مهمی از اقتصاد استان را در قالب هدینگ میدکو تحت مدیریت خود دارد، بنابراین آگاهی از خاطرات و نظرات او برای فعالان اقتصاد کشور، به ویژه استان کرمان، اهمیت دارد. او زمانی دانشجوی رشته معدن در دانشگاه باهنر بوده، پس از آن در نیمه دهه هشتاد مدیرعامل شرکت ملی مس بوده و حالا هم بیش از یک دهه است که با مدیریت هدینگ میدکو سهم مهمی در سرمایه‌گذاری، اشتغال، صادرات و مدیریت معادن و صنایع استان کرمان را بر عهده دارد. فعالیت میدکو در کرمان، سیرجان، زرنده، بردسیر، شهربابک و ... در حوزه فولاد و مس بسیار گسترده است و به نظر می‌رسد حوزه نفوذ آن در برخی نقاط دیگر استان کماکان در حال افزایش است.

به گزارش استقامت، آشنایی ما با این فعال اقتصادی زمانی بیشتر شد که ایشان در سال ۹۷ از سوی دانشگاه شهید باهنر در مجموعه جوایز افضل‌پور به عنوان کارآفرین برتر معرفی شد و در همین راستا، با او یک مصاحبه مفصلی انجام دادیم که همان موقع در استقامت منتشر

خبر

نمایشگاه در کرمان در حال برگزاری است؛ حضور پررنگ گل‌گهر و جهان فولاد در نمایشگاه متالورژی و فولاد کرمان

گروه اطلاع‌رسانی: نمایشگاه تخصصی فولاد، ریخته‌گری و ماشین‌آلات و صنایع وابسته از روز یکشنبه به مدت چهار روز، با حضور پررنگ شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر و شرکت جهان فولاد سیرجان در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی جنوبشرق کرمان آغاز شده و تا ۱۹ بهمن‌ماه ادامه دارد. در این نمایشگاه که با حضور معاون امور اقتصادی استانداری کرمان و برخی مسئولین استانی افتتاح شد، محورهایی همچون محصولات و دستاوردها در زمینه‌های متالورژی، فولاد، صنایع فولادی، صنایع زنجیره تولید فولاد، ریخته‌گری، ماشین‌آلات و صنایع وابسته دنبال می‌شود.

به گزارش روابط عمومی گل‌گهر، شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر در غرفه‌ای مشترک به همراه شرکت جهان فولاد سیرجان با حضور فعال مدیران و کارشناسان این شرکت‌ها، آخرین دستاوردهای و توانمندی‌های منطقه بزرگ گل‌گهر را ارائه می‌دهند.

کرمان و سیرجان

در تامین زمین طرح مسکن ملی مشکل دارند

گروه اقتصاد: مدیرکل بنیاد مسکن استان کرمان گفت: «در همه شهرهایی که تاکنون در قالب نهضت ملی مسکن، زمین تامین شده، بنیاد مسکن در حال انجام کار است اما در تامین زمین چند شهر از جمله کرمان و سیرجان دچار مشکل هستیم.»

علی‌اکبر سلطانی‌نژاد همچنین اظهار کرد: «همه روستاهای استان دارای طرح هادی هستند.» وی افزود: «در استان کرمان ۵۶۰۰ روستا وجود دارد و دومین استان به لحاظ تعداد روستا و بیش‌ترین مساحت روستایی هستیم. ضمن اینکه ۷۰ شهر زیر ۲۵ هزار نفر در استان کرمان داریم.» به گزارش ایسنا کرمان، وی ۱۶ بهمن‌ماه در جمع خبرنگاران در بخش دیگری از سخنانش بیان کرد: «استان کرمان رتبه اول یا دوم در جذب اعتبارات معابر روستایی را دارد و ۷۰ درصد روستاهای استان عمران روستایی شده‌اند.» مدیرکل بنیاد مسکن استان کرمان با اشاره به ساماندهی اراضی تصرفی در روستاها ادامه داد: «با این اقدام بسیاری از پرونده‌های قضایی کم شده اما بخش زیادی از این ساماندهی اراضی هنوز باقی مانده است.» وی گفت: «در دهه ۸۰ و اوایل دهه ۹۰ میزان مقاوم‌سازی مسکن روستایی در استان کرمان ۳۰ درصد بوده و اکنون به حدود ۶۴ درصد رسیده است.»

معاون صنایع‌دستی کشور اعلام کرد

ارائه وام خرید صنایع‌دستی در نمایشگاه گردشگری تهران

گروه اقتصاد: معاون صنایع‌دستی و هنرهای سنتی وزارت میراث‌فرهنگی گفت: «مردم می‌توانند در نمایشگاه گردشگری و صنایع‌دستی تهران با ارائه کارت ملی و دسته‌چک معتبر از تسهیلات خرید صنایع‌دستی تا سقف ۲۰ میلیون تومان برخوردار شوند.» مریم جلالی توضیح داد: «در مجموع ۳۰ میلیارد تومان برای این موضوع اختصاص یافته و علاقه‌مندان خرید محصولات صنایع‌دستی با حضور در نمایشگاه می‌توانند از این تسهیلات تا سقف ۲۰ میلیون تومان برخوردار شوند.» وی اضافه کرد: «ترخ تسهیلات ۸ تا ۱۲ درصد است و علاوه بر امکان خرید از غرفه‌های نمایشگاه گردشگری و صنایع‌دستی تهران، این امکان وجود دارد که متقاضیان از فروشگاه‌های سطح شهر که دارای دستگاه پذیرنده بانکی صندوق کارآفرینی امید هستند، خرید کنند.»

سی‌وششمین نمایشگاه ملی صنایع‌دستی ۱۸ تا ۲۱ بهمن‌ماه در محل دائمی نمایشگاه بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. به گزارش ایرنا، جلالی تاکید کرد: «همه افرادی که به نمایشگاه گردشگری و صنایع‌دستی تهران مراجعه می‌کنند می‌توانند در محل نمایشگاه از این تسهیلات که از سوی صندوق کارآفرینی امید پرداخت می‌شود، استفاده کنند.»