

شرکت فرومولیدن کویر رفسنجان صادرکننده نمونه استان کرمان در سال‌های ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲ شد

مهندس عاشورزاده مدیرعامل شرکت فرومولیدن کویر رفسنجان:

مزیت رقابتی ما اعتماد مشتریان به محصولات تولیدی شرکت است

❖ به دلیل کمبود مواد اولیه قادر به پاسخگویی به نیاز مشتریان نیستیم

❖ بزرگترین مشکل صادرکنندگان برگشت ارز طبق مقررات جدید ارزی است



شده است. عاشورزاده می‌گوید: «انتظار اصلی صادرکنندگان درک شرایط سخت و طاقت فرسای آن‌ها توسط متولیان و مدیران بخش دولتی می‌باشد که متأسفانه کمتر محقق می‌شود.» وی با بیان این‌که «اهتمام جدی بخش‌های حاکمیتی و دولتی برای تسهیل صادرات، نیازمند درک کامل شرایط موجود و پس از آن اقدامات عملی و موثر می‌باشد» می‌افزاید: «جا دارد از این فرصت بهره برده و از هیأت مدیره و مدیرعامل محترم صندوق بازنشستگی صنایع ملی مس ایران و هیأت مدیره شرکت فرومولیدن کویر رفسنجان، نهایت قدردانی و تشکر را داشته باشم که همیشه راهگشای مشکلات ما در شرکت بوده و هستند.



عملی کارخانه در حال تولید هستیم و قادر به پاسخگویی نیاز مشتریان موجود نیستیم و متأسفانه افزایش سهم بازار و گسترش آن عملاً امکان‌پذیر نیست.» وی در باره کیفیت محصولات خود تأکید می‌کند: «این شرکت در زمینه کیفیت و زمان تحویل محموله‌های صادراتی به مشتریان نگاه ویژه‌ای دارد و خوشبختانه تا کنون شکایتی از طرف مشتریان خارجی نداشته‌ایم و مزیت رقابتی این شرکت، اعتماد مشتریان به محصولات تولیدی آن می‌باشد.» عاشورزاده با بیان این‌که «در حال حاضر بزرگترین مشکل صادرکنندگان برگشت ارز حاصل از صادرات در چارچوب مقررات جدید ارزی است»، می‌گوید: «با توجه به شرایط خاص تحریم، تطابق با مقررات ارزی که متأسفانه مرتب هم در حال تغییر می‌باشند، و برای صادرکنندگان و به‌خصوص صادرکننده کوچک و متوسط بسیار دشوار است.» وی می‌افزاید: «یکی دیگر از مشکلات صادرکنندگان، حمل کالا به مقصد می‌باشد که با توجه به تشدید تحریم‌ها بسیار سخت و پر ریسک

با هدف جلوگیری از خام فروشی مواد معدنی و همچنین در راستای ایجاد صنایع پایین دستی و ایجاد ارزش افزوده و اشتغال پایدار، در سال ۱۳۸۵ تصمیم گرفت کارخانه فرومولیدن کویر را در ۱۵ کیلومتری رفسنجان احداث نماید. عملیات اجرایی ساخت کارخانه در سال ۱۳۸۶ آغاز گردید و با بهره‌گیری کامل از توان داخلی در مدت زمانی حدود ده ماه به بهره‌برداری رسید.»

وی با اشاره به این‌که این شرکت از ابتدا با تمرکز بر بازارهای هدف صادراتی اقدام به تولید محصولات نموده، می‌افزاید: «ظرفیت تولید این کارخانه ۱۰۰۰ تن اکسید مولیبدن و ۲۰۰۰ تن فرومولیدن در سال است و با توجه به ماهیت صادراتی این شرکت و وجود رقبای متعدد داخلی و خارجی در بازارهای صادراتی، مهمترین اهداف این شرکت ایجاد اعتماد در مشتریان و برآورده کردن خواست آنها چه از نظر کیفیت محصول و چه از نظر زمان تحویل و توسعه بازارهای هدف، عنوان نمود.»

مدیرعامل شرکت فرومولیدن کویر رفسنجان با بیان این‌که «استان کرمان در زمینه صنایع معدنی، صنایع دستی و کشاورزی از پتانسیل زیادی برای توسعه صادرات برخوردار است»، خاطرنشان می‌کند: «با توجه به وجود مراکز دانشگاهی معتبر و مناطق ویژه اقتصادی در استان کرمان، توسعه دانش بنیان در این بخش‌ها زمینه‌ساز صادرات پایدار و گسترده‌تر می‌گردد.»

عاشورزاده با اشاره به مشکل کمبود مواد اولیه می‌گوید: «طی سال‌های اخیر این شرکت تقریباً تمام محصولات خود را به کشورهای هندوستان، ترکیه، آفریقای جنوبی، کره جنوبی و اتحادیه اروپا صادر نموده است و در حال حاضر به دلیل کمبود مواد اولیه با حدود سی درصد از ظرفیت

مس ایران و همچنین با تلاش و کوشش مثال‌زدنی پرسنل خود، توانسته از سال ۱۳۸۷ تاکنون هرساله به عنوان صادرکننده نمونه استان کرمان انتخاب گردد و انتخاب به عنوان کارآفرین برتر و واحد برگزیده صنعتی نیز از افتخارات دیگر این شرکت است.»

عاشورزاده می‌افزاید: «از دیگر موفقیت‌هایی که می‌توان به آن اشاره کرد، اصلاح و بهسازی روش‌های تولید می‌باشد که با انجام چند پروژه به خصوص در حوزه انرژی، منجر به افزایش چشم‌گیر بهره‌وری و کاهش هزینه‌های تولید شده است.»

وی یادآور می‌شود: «بخش اصلی و عمده‌ی این پروژه‌ها از مرحله طراحی تا اجرا و راه اندازی توسط پرسنل متخصص

شرکت فرومولیدن کویر رفسنجان از سال ۸۷ همواره به عنوان صادرکننده نمونه استان کرمان انتخاب گردیده است. این شرکت در همایش روز ملی صادرات که پنجشنبه ۲۴ مهرماه در محل اتاق بازرگانی کرمان برگزار شد، بار دیگر به عنوان صادرکننده نمونه استان کرمان در سال‌های ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲ انتخاب شد و از مدیرعامل این واحد صنعتی تجلیل به عمل آمد.

برای آگاهی از فعالیت این شرکت و مسائل آن با مهندس حامد عاشورزاده مدیرعامل این شرکت گفت‌وگویی انجام داده‌ایم که در ادامه می‌خوانید.

مهندس عاشورزاده مدیرعامل این شرکت معتقد است: «موانع موجود بر سر راه فعالیت صادرکنندگان فراتر از آسیب‌هایی است که تحریم‌ها به بار آورده است.»

وی با اشاره به بی‌ثباتی قوانین و بخشنامه‌های دولتی می‌گوید: «این شرایط مانع از آن است که بسیاری از ظرفیتهای صادراتی در ایران و کرمان محقق شود؛ تا آنجا که صادرکنندگان موفق در استانهای مختلف با چالشهای متعددی رو به رو شده‌اند.»

وی می‌افزاید: «اگر تعهد فعالان اقتصادی و صادرکنندگان به تلاش برای اعتلای ایران نبود، باید بسیاری از آن‌ها از این عرصه کناره می‌گرفتند، اما همین تعهد و میهن‌دوستی است که آن‌ها را در این عرصه نگه داشته و به تلاش روزافزون وا میدارد.»

مدیرعامل شرکت فرومولیدن کویر رفسنجان در باره موفقیت‌های این شرکت می‌گوید: «با خواست خداوند و حمایت همیشگی شرکت ملی صنایع مس ایران و موسسه صندوق بازنشستگی صنایع ملی

❖ «انتظار اصلی صادرکنندگان درک شرایط سخت و طاقت فرسای آن‌ها توسط متولیان و مدیران بخش دولتی می‌باشد که متأسفانه کمتر محقق می‌شود.»

این شرکت انجام گرفته است. همچنین موفق شده برای اولین بار در جنوب‌شرق عنصر گرانبهای رنیوم را به صورت ترکیبات پرنات آمونیوم و پرنات پتاسیم استحصال و صادر نماید.»

عاشورزاده در مورد پیشینه شرکت فرومولیدن کویر رفسنجان بیان می‌کند: «صندوق بازنشستگی صنایع مس ایران

