



ویژگان

شرکت دانش بنیان ویژگان بسپار شرق در دو سال متوالی صادرکننده نمونه اعلام شد

حسین افرازی مدیر عامل شرکت دانش بنیان ویژگان بسپار شرق

رفع تعهد ارزی ام‌المشکلات صادرکننده‌ها است



جمهوری اسلامی (AEO)

افتخارات و موفقیت‌ها

کارآفرین جوان نمونه استان کرمان در سال

۱۳۸۲

واحد صنعتی نمونه استان کرمان در سال

۱۳۸۴

واحد صنعتی نمونه استان کرمان در سال

۱۳۸۶

آزمایشگاه نمونه موسسه استاندارد استان

کرمان در سال ۱۳۸۸

واحد صنعتی نمونه کشوری در سال ۱۳۸۸

چهره برتر استان در سال ۱۳۸۸

واحد تحقیق و توسعه نمونه استان کرمان

در سال ۱۳۹۹

واحد صنعتی نمونه استان کرمان در سال

۱۳۹۴

مفتخر به دریافت تندیس و لوح حمایت از

حقوق مصرف کننده در سال ۱۳۹۳

مفتخر به دریافت تندیس و لوح حمایت از

حقوق مصرف کننده در سال ۱۳۹۴

واحد تحقیق و توسعه نمونه استان کرمان

در سال ۱۳۹۵

واحد تحقیق و توسعه نمونه استان کرمان

در سال ۱۳۹۵

ارزش‌های بنیادی سازمان

بر این اساس رؤس خط مشی سیستم

مدیریت یک‌پارچه سازمان عبارتند از :

- تلاش در جهت بهبود مداوم کیفیت

محصولات تولیدی و فرایندهای تحقق

محصول.

- تلاش در جهت ارتقاء سطح رضایت

ذینفعان سازمان به ویژه مشتریان شرکت

از طریق انجام به موقع و مطلوب قراردادهای

و پروژه‌ها و همچنین تامین نیازهای آن‌ها

به محصولات خاص و ویژه.

- افزایش توانمندی‌ها و قدرت رقابتی

شرکت از طریق شناسایی فرصت‌های

حمایتی پیش‌بینی شده در داخل کشور،

دستیابی به فناوری‌های پیشرفته، افزایش

دانش فنی، و

- افزایش میزان فروش و کسب سهم

بازار بیشتر در داخل و خارج کشور، ارتقای

بهره وری و توسعه کیفی منابع انسانی به

عنوان کارآمدترین سرمایه شرکت.

- تلاش در جهت فراهم‌آوری محیط

کاری ایمن برای آن‌ها، پیشگیری از

آلودگی آب، هوا و خاک، بهینه‌سازی

مصرف منابع و انرژی با تعهد به تبعیت

از قوانین و الزامات ایمنی و بهداشت و

زیست‌محیط.

ایمیل info@vijegan-baspar.com

بوده و دارای تاییدیه از مرکز ملی صلاحیت بوده و همچنین همکار اداره استاندارد استان کرمان می‌باشد.

این شرکت در جهت نیل به اهداف مهم و استراتژیک خود ازجمله مشتری‌گرایی و تمرکز بر مشتری، توسعه و تولید محصولات متنوع متناسب با نیاز بازار، جلب رضایت طرف‌های ذینفع و رسانی که در زمینه حفظ محیط زیست و ایمنی پرسنل خود دارد، سیستم مدیریت یک‌پارچه خود را بر اساس استانداردهای ISO 9001, ISO 14001, ISO 45001, ISO 29001 بنا نهاده است

استاندارد ها و گواهی‌نامه‌ها

گواهینامه سیستم مدیریت کیفیت مبتنی بر استاندارد ISO 9001 از شرکت پایش و ارزیابی انطباق ایران نمایندگی (AUSTRIATUV)

گواهینامه سیستم مدیریت کیفیت نفت و گاز و پتروشیمی مبتنی بر استاندارد ISO 9001 از شرکت TUV AUSTRIA

گواهینامه تایید صلاحیت آزمایشگاه مبتنی بر استاندارد ISO/IEC 17025 از مرکز ملی تایید صلاحیت ایران (NACI)

گواهینامه سیستم مدیریت محیط زیست مبتنی بر استاندارد ISO 14001 از گلوبال انگلستان

گواهینامه سیستم مدیریت ایمنی و بهداشت شغلی مبتنی بر ISO 45001 از گلوبال انگلستان

گواهینامه سیستم مدیریت ایمنی و بهداشت HSE-MS از شرکت ارزیابی و تایید کاربران نمایندگی گلوبال انگلستان

پروانه تحقیق و توسعه از سازمان صنعت، معدن و تجارت

دارنده رتبه A از مرکز توسعه مکانیزاسیون کشاورزی از وزارت جهاد کشاورزی

پروانه استاندارد بر اساس استاندارد شماره INSO7607 (لوله های پلی اتیلن مورد مصرف در آبیاری جانبی)

پروانه استاندارد بر اساس استاندارد شماره INSO14427 (لوله های پلی اتیلن مورد مصرف در کاربردهای آبرسانی، فاضلاب و زهکشی تحت فشار)

اخذ مجوز Food Grade بودن مواد اولیه گرانول پلی اتیلن و مستربچ مشکلی و محصول لوله پلی اتیلن تولید شده

اخذ تاییدیه از شرکت ملی گاز ایران و عضویت در فهرست بلند تولید کنندگان صلاحیتدار لوله های پلی اتیلن گاز رسانی

عضویت در لیست فعالان اقتصادی گمرک

مناسبی برای اجرای رفع تعهد ارزی وجود ندارد و از طرفی دولت هم نمی‌تواند روش‌های ثابتی را برای رفع تعهد ارزی ارائه بدهد.

افرازی سخنان خود را با ارائه یک پیشنهاد به پایان برد و بیان کرد: «رفع تعهد ارزی باید برای بخش خصوصی حذف شود و در عوض دولت بر اساس نرخ ارز آزاد از بخش خصوصی مالیات بگیرد که سهم خودش را در صادرات داشته باشد».

برای آگاهی بیشتر در مورد فعالیت‌های این شرکت به وبسایت آن سر زدیم که در همین راستا، در ادامه، نظر خوانندگان را به خلاصه‌ای از تاریخچه، خط مشی، تلاش‌ها و موفقیت‌های این مجموعه جلب می‌کنیم.

نگاهی کوتاه به کارنامه شرکت دانش بنیان ویژگان بسپار شرق

شرکت دانش بنیان ویژگان بسپار شرق، در سال ۱۳۷۹ با هدف تأمین مواد اولیه پلیمری مورد استفاده در صنایع مختلف، از قبیل کارخانجات تولید لوله‌های پلی‌اتیلن، کابل‌های مخابراتی، تولید کابل‌های فشار ضعیف و متوسط، قطعات خودرو، قطعات صنعتی و تزریقی و ... را مبتنی بر تحقیق و توسعه، آغاز نمود. به گونه‌ای که طی سال‌های فعالیت خود با تمرکز بر روی موادی که تولیدکننده داخلی نداشته و عموماً از خارج کشور وارد می‌گردند و با بهره‌گیری از ماشین‌آلات مدرن مطابق با تکنولوژی روز اروپا و تجهیزات آزمایشگاهی پیشرفته و کتابخانه تخصصی و نیروی انسانی متخصص و بر اساس نیاز داخلی و استانداردهای ملی و بین‌المللی و با پروژه‌های تحقیقاتی انجام شده موفق به طراحی و ساخت محصولات مختلف پلیمری گردیده است.

این شرکت در سال ۱۳۹۴ به منظور حرکت هدفمند در راستای مأموریت‌ها و رسالت‌های تعیین شده سند چشم‌انداز عملیاتی خود، اقدام به بهره‌برداری از خطوط تولید لوله پلی‌اتیلن نموده است. این شرکت در سال ۱۳۹۵ مورد ارزیابی کارگروه ارزیابی و تشخیص صلاحیت شرکت‌ها و موسسات دانش‌بنیان معاونت علمی نهاد ریاست جمهوری قرار گرفت و به عنوان شرکت دانش‌بنیان تولیدی در حوزه «تجهیزات و مواد پیشرفته نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی» مورد تایید آن معاونت قرار گرفت.

خط مشی کیفی

شرکت ویژگان بسپار شرق به عنوان یکی از شرکت‌های معتبر در زمینه طراحی و تولید انواع مستربچ و کامپاندهای پلیمری و تولید انواع لوله‌های پلی‌اتیلن و ویژه آبرسانی و آبیاری جانبی و تولید لوله‌های پلی‌اتیلن ویژه گاز رسانی (مورد کاربرد در صنایع نفت، گاز، پتروشیمی و آبرسانی) فعال می‌باشد. این شرکت دارای آزمایشگاهی برخوردار از تجهیزات پیشرفته جهت انجام آزمون‌های مختلف

درصد است و در کنار آن حداقل رقمی بین ۱۵ تا ۴۰ دلار باید هزینه پورسانت به ازای هر تن کالا در کشور مقصد پرداخت کنیم».

وی گفت: «حدود ۱۲ درصد از هزینه‌های صادراتی در این قسمت هزینه می‌شود تا ما بتوانیم این پول را آماده ورود به ایران کنیم».

این صادرکننده نمونه کرمان افزود: «دلیل اصلی این موضوع به خاطر تحریم سوئیفت بانکی ایران است و اگر این مساله وجود نداشت، صادرکننده به هیچ وجه مجبور نبود که این هزینه‌ها را پرداخت کند اما در حال حاضر این هزینه‌ها در واقع هزینه دور زدن تحریم است».

وی در ادامه با اشاره به مشکلات صادرکننده‌ها در داخل کشور توضیح داد: «یکی از این معضلات، بالا رفتن قیمت ارز است. برخلاف تصور عموم که فکر می‌کنند اگر نرخ ارز بالا برود به نفع صادرکننده



است، این‌طور نیست. زیرا در شرکت‌های تولیدی صادرکننده، وقتی قیمت ارز بالا می‌رود، متناسب با آن و حتی بیشتر از آن، قیمت مواد اولیه کارخانجات افزایش پیدا می‌کند».

افرازی ادامه داد: «افزایش قیمت ارز به شدت به زبان ماست و ترجیح می‌دهیم در شرایطی که ارز قیمت پایین‌تری داشته باشد و بازار هم دچار هیجانات خاص خودش نباشد کارمان را انجام بدهیم».

وی مشکل بعدی را عدم پرداخت تسهیلات توسط بانک‌ها بیان کرد و گفت: «سال گذشته بانک‌ها به سختی تسهیلات می‌دادند اما متأسفانه از ابتدای امسال بانک‌های متولی، ازجمله بانک صنعت و معدن، که ما سال‌ها با آن کار می‌کردیم، دیگر حاضر نشدند هیچ‌کدام از تسهیلاتشان را تمدید کنند و اقدام به پس گرفتن قسط‌های سال‌های قبل کردند».

افرازی اظهار کرد: «بخشنه‌ها و دستورالعمل‌های زیاد و خلق‌الساعه از دیگر مشکلاتی است که صادرکننده را دچار سردرگمی می‌کند».

وی بزرگ‌ترین مشکل صادرکننده‌ها را موضوع رفع تعهد ارزی دانست و با بیان این‌که این موضوع ام‌المشکلات واحدهای صادراتی است، گفت: «متأسفانه زیرساخت

در همایش روز ملی صادرات و تجلیل از صادرکنندگان نمونه استان که پنجشنبه ۲۴ مهرماه با حضور مسئولان کشوری و استانی و جمع زیادی از فعالان اقتصادی استان کرمان در محل اتاق بازرگانی کرمان برگزار شد، از آقای حسین افرازی مدیر عامل شرکت دانش بنیان ویژگان بسپار شرق به عنوان صادرکننده نمونه طی دو سال متوالی ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲ تجلیل به عمل آمد.

شرکت دانش بنیان ویژگان بسپار شرق، تولیدکننده انواع لوله‌های پلی‌اتیلن، کامپاندهای پلیمری و مستربچ است.

به گزارش استقامت، در این مراسم حسین افرازی صادرکننده نمونه استان کرمان، طی سخنانی با ام‌المشکلات خواندن موضوع رفع تعهدات ارزی، با ارائه پیشنهادی، خواستار حذف رفع تعهد ارزی از صادرکنندگان بخش خصوصی شد و گفت در عوض دولت می‌تواند بر اساس نرخ ارز آزاد از بخش خصوصی مالیات بگیرد.

وی در این همایش که با حضور جمع زیادی از فعالان اقتصادی، معاون استاندار کرمان و معاون سازمان توسعه تجارت ایران برگزار شد، طی سخنانی با اشاره به برخی مشکلات صادرکنندگان در بخش فراسرزمینی گفت: «وقتی صادرکننده کالایی را آماده صادرات می‌کند، اولین چیزی که به ذهن متبادر می‌شود و سبب نگرانی می‌شود، نحوه دریافت ارزش آن کالا است».

افرازی خاطرنشان کرد: «در حال حاضر اکثر کشورهایی که مقصد صادراتی هستند به شدت به قوانین تجاری و مخصوصاً قوانین مالیاتی خود حساس‌اند و اگر صادرکننده این قوانین را رعایت نکند قطعاً تبعات بسیار بد و حتی ممکن است تبعات کیفری برای او به دنبال داشته باشد».

وی ادامه داد: «به همین دلیل صادرکننده مجبور است برای اینکه یک صادرات پایدار و مستمر داشته باشد یک شرکت بازرگانی در کشور مقصد ثبت کند و یک حساب بانکی ایجاد کند تا بتواند فاکتور داخلی برای مشتری آن کشور صادر کند و متناسب با این کار، ارز را با واحد پول کشور به آن حساب بانکی منتقل کند».

این فعال اقتصادی استان کرمان بیان کرد: «وقتی که این شرکت ثبت می‌شود، قطعاً به یک حسابدار و همچنین یک نیرو که بتواند کارهای گمرکی و ترخیص کالا را انجام بدهد، نیاز است که به صادرکننده هزینه‌های زیادی تحمیل می‌کند».

وی افزود: «در قدم بعدی که باید ارز از بانک خارج و به ایران ارسال شود، باید ارز محلی به دلار تبدیل شود که این مساله نیز تقریباً حدود ۳ تا ۳٫۵ درصد هزینه دارد. خارج کردن دلار از بانک کشور مقصد نیز تقریباً یک درصد هزینه کارمزد خروج از بانک دارد».

افرازی خاطرنشان کرد: «هزینه تبدیل ارز رایج آن کشور به دلار حدود ۳ الی ۴